

Das Backoffice übernimmt eine zentrale Rolle im Gewerbeund Industrieversicherungsgeschäft. Es fungiert als Bindeglied zwischen Vermittler und Versicherungsgesellschaft. Wie unterstützt Thinksurance mit seiner Beratungsplattform den Arbeitsalltag der Backoffice-Mitarbeitenden?







Mehr Daten

Wer stark heterogene Unternehmen versichern will, muss sie verstehen. Voraussetzung dafür ist eine effektive Erfassung und kluge Auswertung von internen und externen Daten.

Mehr Tempo

Neben einer lückenlosen Absicherung fordern Unternehmen Geschwindigkeit und Transparenz. Optimale Prozesse und Zugriff auf Gewerbeexperten sind entscheidend.

Mehr Spezialisierung

Von Industrie bis zum Freelancer und Handwerk, Hidden Champion in Familienbesitz oder Einzelgewerbe: Spezialisierte Makler wachsen schon heute rentabler und schneller.

Das Ergebnis: Steigende Nachfrage an Experten mit jahrelanger Erfahrung in Ausschreibungsprozessen und hoher Druck auf Maklerorganisationen.



Alle Prozesse aus einer Hand

Wie unterstützt Sie Thinksurance?



Gewerbe wie ein Profi

Wir befähigen jeden Makler dazu, ein Gewerbespezialist zu werden. Ganz egal ob Ihre Makler bereits Gewerbeprofis sind oder erst ins Gewerbegeschäft einsteigen.



In einer Umgebung

Eingebettet in unsere kollaborative Plattform können sich Ihre Makler auf die gewohnt einfache Bedienung verlassen und erhalten alle Gewerbeleistungen aus einer Hand.



Direkte Kommunikation

Sie können mit allen Akteuren – Maklern und Versicherungsgesellschaft – über die Plattform kommunizieren, direkt und ohne Medienbrüche.







Datengrundlage

Umfangreiche Datenpunkte und Erfahrungswerte geben Ihnen einen Vorteil im Management von Ausschreibungen. Dank auf KI-basierender Empfehlungen erhalten Sie Unterstützung bei der Auswahl der Versicherer.

Sie haben Fragen?





Fabian Wilhelm Consultant Broker Engagement