



**THINK  
SURANCE**



**FIDESSECUR**



→ PRESSEMITTEILUNG

# FidesSecur und Thinksurance stellen Weichen für Prozessunterstützung im Ventilgeschäft mit Gewerbekunden

- FidesSecur und Thinksurance entwickeln digitale Prozessunterstützung für Ventilgeschäft von Sparkassen
- Basis ist eine Schnittstelle zur assfinet cloud
- Bis Ende 2021 soll ein Großteil der mit FidesSecur kooperierenden Sparkassen davon profitieren

**München/Frankfurt, 1. Februar 2021. FidesSecur und Thinksurance unterstützen Sparkassen ab sofort mit einer digitalen Beratungsplattform. Sie erlaubt es zahlreichen Sparkassen aus Bayern, der Pfalz sowie Baden-Württemberg, Gewerbekunden auch im Ventilgeschäft genauso effizient zu beraten und optimal abzusichern, wie sie es von den Versicherern der Sparkassen kennen. Möglich machen das eine ganzheitlich gedachte Schnittstelle zur assfinet cloud und damit zu den Maklerverwaltungsprogrammen (MVP) ams.5, via.8 und ia.2 der assfinet Gruppe sowie ein eigens entwickelter Prozess innerhalb der Beratungsplattform von Thinksurance.**

Mithilfe der technischen Kooperation ermöglichen es die drei Unternehmen den mit FidesSecur kooperierenden Sparkassen, Risiken von Gewerbekunden auch dann optimal zu versichern, wenn sich mit dem hauseigenen Produktportfolio kein passendes Angebot erstellen lässt. Bereits seit Dezember 2020 profitieren in einer Pilotphase die ersten vier Sparkassen von der eigens entwickelten Schnittstelle, nun wird die Lösung weiteren Sparkassen zugänglich gemacht.

## **Individuelle Lösung für komplexe Anforderungen**

Der Prozess ist für die ausgewählten Mitarbeiter der Versicherungsabteilung der Sparkassen einfach zu handhaben: Über das neu angebotene FidesSecur-Vermittlerportal in der assfinet cloud können sie in die Umgebung der Thinksurance Beratungsplattform wechseln, Bedarfsanalyse und Risikoerfassung durchführen und die Anfrage an die Spezialisten von FidesSecur weitergeben. Der digital strukturierte Prozess ermöglicht es den Mitarbeitern der FidesSecur, in kürzester Zeit passgenaue Angebote zu ermitteln und diese dem Kundenberater der Sparkasse mit nur wenigen Klicks zur Verfügung zu stellen.



**THINK  
SURANCE**



**FIDESSECUR**



**assfinet**  
ACTURIS DEUTSCHLAND

PRESSEMITTEILUNG | SEITE 2 VON 3

FidesSecur und Thinksurance haben diesen Prozess eigens für die Anforderungen im Ventilgeschäft mit den Sparkassen entwickelt und schaffen so Mehrwert für alle Beteiligten: Die Sparkassen profitieren von der gestiegenen Prozesseffizienz und einer größeren Wettbewerbsfähigkeit im Ventilgeschäft und FidesSecur untermauert seinen Anspruch als starker Partner für Sparkassen und den S-Finanzverbund. Thinksurance entwickelt und erprobt neue Prozesse, die sich auch auf andere Strukturen übertragen lassen und verstärkt zudem seine Aktivitäten im Segment der Ventilmakler. assfinet und Iutronik stellen nachdrücklich die Fähigkeit, ihren Kunden modernste Technologien und Funktionalitäten bereitzustellen, unter Beweis.

### **Digitale Lösungen für alle Marktteilnehmer leicht zugänglich machen**

„Für Sparkassen ist es wichtig, für alle Versicherungslösungen ihrer Firmenkunden – auch im Ventilgeschäft – ein Angebot aus einer Hand anbieten zu können. Daher spielen auch in diesem Bereich und zusätzlich zu einer tiefen Marktexpertise effiziente Ausschreibungsprozesse und schnelle Reaktionszeiten eine immer größere Rolle. Mit der jetzt entwickelten Lösung können wir den kooperierenden Sparkassen nun also im Ventilgeschäft eine effiziente und leistungsfähige Ausschreibungsplattform anbieten“, so Harald Huber, Geschäftsführer von FidesSecur.

„Als Pionier auf dem Gebiet der digitalen Prozessunterstützung für Versicherungsmakler ist es unser Anspruch, unseren Kunden jederzeit modernste Technologien und Funktionalitäten bereitzustellen. Im Bereich der Beratung von Gewerbe- und Industriekunden bietet Thinksurance die attraktivste Lösung am Markt. Für assfinet-Kunden ist die Partnerschaft eine großartige Neuigkeit“, erklärt Marc Rindermann, Geschäftsführer und Mitgründer von assfinet.

„Thinksurance etabliert sich mit dieser Kooperation fest in der Bancassurance und untermauert damit seine Wachstumsambitionen in dem Bereich für 2021. Wir sehen für Sparkassen ein enormes Potential im Bereich der Gewerbeversicherungen. Die Kooperation zwischen unseren Häusern schafft auf intelligente Weise den Spagat zwischen Sparkassen, ihren Verbundpartnern im Versicherungsgeschäft, Ventilpartnern und Technologie“, ergänzt Christopher Leifeld, Geschäftsführer und Mitgründer von Thinksurance.



**THINK  
SURANCE**



**FIDESSECUR**



PRESSEMITTEILUNG | SEITE 3 VON 3

#### **Über FidesSecur**

FidesSecur ist ein mittelständischer Versicherungsmakler, der aufbauend auf über 50 Jahren Erfahrung, mit seinen Tochterunternehmen und annähernd 100 Mitarbeitern unternehmensspezifische Versicherungskonzepte und Lösungen für Firmenkunden anbietet. Als einer der Top 20-Industriemakler in Deutschland konzentrieren sich die Unternehmen der Gruppe mit ihrer umfassenden Branchenexpertise in spezifischen Deckungskonzepten auf ausgewählte Geschäftsfelder.

#### **Über assfinet**

assfinet entwickelt und vertreibt seit 1991 Verwaltungs- und Vertriebslösungen für den Versicherungsmarkt. Heute ist assfinet der führende Anbieter für Maklerverwaltungssysteme in Deutschland. Mehr als 6.500 Softwarelizenzen mit über 35.000 Arbeitsplätzen der Maklerverwaltungssysteme AMS und InfoAgent sind im Einsatz bei Ein-Platz-Maklern bis zum Industriemakler mit über 200 Mitarbeitern im Innendienst, bei Assekuradeuren, firmenverbundenen Vermittlern und auch bei Versicherungsunternehmen.

Im Jahr 2013 übernahm assfinet das Maklerverwaltungssystem InfoAgent von der Firma Buchholz sowie die EDV-Abteilung und das Bestandsverwaltungsprogramm BVMP der Lübecker MARTENS & PRAHL-Gruppe. 2016 wurde das Team von LUTRONIK dazu geholt. Seit 2015 ist assfinet Teil der britischen Acturis Group.

#### **Über Thinkurance**

Die Beratungsplattform von Thinkurance unterstützt Entwicklung, Analyse und Vertrieb von Gewerbeversicherungen. Das Frankfurter Technologieunternehmen bietet Versicherungsmaklern, Pools, Vertrieben, Verbänden, Servicegesellschaften, Banken und digitalen Geschäftsmodellen eine modulare Vertriebsplattform, die den gesamten Vertriebsprozess von Bedarfsanalyse bis Abschluss begleitet. Für Versicherer und Assekuradeure bietet das Unternehmen umfassende Daten- und Analysewerkzeuge für Produktmanagement, Wettbewerbsanalysen und Vertriebssteuerung.

FÜR WEITERE INFORMATIONEN UND PRESSEMATERIALIEN:

Margret Hoppmann

[presse@thinksurance.de](mailto:presse@thinksurance.de)

Public Relations Thinkurance