



THINK  
SURANCE®

→ WIR SUCHEN

# JUNIOR ACCOUNT MANAGER MAKLERVERTRIEB (m/w/d)



Frankfurt am Main



Ab sofort



Unbefristet & Vollzeit

→ UNSER TEAM SUCHT DICH

Du bist ein absoluter Vertriebsprofi in der Versicherungs- oder IT-Branche? Du bist wortgewandt sowie analytisch und weißt genau, wie du Geschäftsführer von Maklerunternehmen von unserer innovativen Technologie überzeugen kannst? Wenn du jetzt noch Spaß an Digitalisierung hast, sollten wir uns kennenlernen! Mit dir werden wir den Versicherungsvertrieb der Zukunft gestalten!

→ BEI UNS GLEICHT KEIN TAG DEM NÄCHSTEN. ZU DEINEN AUFGABEN WIRD ZÄHLEN

- **Vertrieb:** Persönliche Akquise und Beratung unserer direkt angeschlossener Versicherungsmakler und deren Ansprechpartner in Geschäftsführung und operativer Ebene
- **Betreuung:** Eigenständige Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Intensivierung der Zusammenarbeit mit unseren Partnern
- **Erfolgscontrolling:** Strukturierte Analyse des Vertriebs Erfolges und entsprechende Weiterentwicklung und Verfeinerung der Herangehensweise
- **Digitalisierung:** Fokussierte Weiterentwicklung unseres digitalen Angebots für Makler durch das erhaltene Feedback aus dem Markt

## WAS DICH AUSMACHT

- **Du bist aus der Branche:** Bspw. durch Ausbildung und Berufserfahrung in der Versicherungs- oder IT-Branche
- **Du liebst Vertrieb:** Bspw. durch mehrere Jahre Erfolg im Vertrieb hast du dir und Anderen deinen Spaß an der Arbeit bewiesen
- **Du bist Networker:** Bspw. Durch Spaß und Erfahrung im Aufbau und der Pflege von langfristigen Beziehungen
- **Du bist digital und prozessorientiert:** Bspw. durch Erfahrung in Projektarbeit im Bereich der Digitalisierung und persönliches Interesse an Verbesserung von Prozessen
- **Du bist ein Gestalter:** Bspw. durch Unzufriedenheit mit dem Status Quo und motivierte und selbstständige Erarbeitung neuer Lösungsansätze, die du auch bis zur Umsetzung begleitest

## WAS WIR DIR BIETEN

- **Moderne Unternehmenskultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, verbindliche Aussagen und die Möglichkeit, selbst zu gestalten, sind für uns Alltag
- **Steile Lernkurve:** Bei uns wird gestaltet und nicht abgearbeitet; viele Herausforderungen deines Jobs werden von dir erstmalig gelöst werden. Dich täglich lernen zu lassen und zusammen in regelmäßigen Meetings mit deinem Vorgesetzten zu reflektieren, hat höchste Priorität für uns
- **Einen Unterschied machen:** Wir möchten einen bleibenden Unterschied in der Branche machen - Deine Möglichkeit, mit uns zusammen deinen Fußabdruck zu hinterlassen
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** kostenlose Getränke, Snacks und Obst, Sportangebot, Teamevents sowie ein attraktives Gehalt sind für uns selbstverständlich

→ ÜBER THINKSURANCE

Seit Markteintritt in 2016, haben wir uns rasant zum dominanten Player im digitalen Vertrieb von Gewerbeversicherungen - dem Zukunftsmarkt schlechthin - entwickelt. Mit unserer Vertriebs- und Analyse-Plattform schaffen wir Transparenz für Versicherte, Vermittler und Versicherer. Seitens der Vermittler arbeiten wir mit Pools, Vertrieben, Maklern, digitalen Geschäftsmodellen, Vertretern und Banken. Seitens der Versicherer arbeiten wir mit Vertrieb, Betrieb und Sparte fast aller Versicherer. Mit unserem stetig wachsenden Team sind wir an den neuesten Trends und setzen dort Maßstäbe. Werde jetzt Teil unseres Teams und gestalte mit uns zusammen die Zukunft des Versicherungsvertriebs!

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT FRÜHESTMÖGLICHEM STARTTERMIN!

Ansprechpartner:

Marc Gramlich - Leiter Maklervertrieb

[marc.gramlich@thinksurance.de](mailto:marc.gramlich@thinksurance.de)

[www.thinksurance.de](http://www.thinksurance.de)