



THINK  
SURANCE®

→ WIR SUCHEN

# EXPERTE FÜR GEWERBEVERSICHERUNGEN (m/w/d)



Frankfurt am Main



Ab sofort



Unbefristet & Vollzeit

→ UNSER TEAM SUCHT DICH

Unsere Nutzer profitieren von unseren Kernangeboten Risikoerfassung, Ausschreibung, Vergleichsrechner und Beantragung. Da wir stark wachsen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Unterstützung für unser Team Sales Management. Wenn du dich in dieser Rolle siehst und jetzt noch mit deiner Persönlichkeit das Team mitreißen kannst, sollten wir uns kennenlernen!

→ BEI UNS GLEICHT KEIN TAG DEM NÄCHSTEN. ZU DEINEN AUFGABEN WIRD ZÄHLEN

- **Maklerbetreuung:** Individuelle und fachkundige Unterstützung unserer Nutzer für Rückfragen rund um das Gewerbegeschäft
- **Ausschreibung:** Risikogerechte und vollständige Ausschreibung von komplexen Risiken, die nicht automatisiert durch den Vergleichsrechner bearbeitet werden können
- **Angebotserstellung:** Umfassende und übersichtliche Aufbereitung der Angebote aus der Ausschreibung mit entsprechender Empfehlung für den Makler
- **Digitalisierung:** Kreative und strukturierte Weiterentwicklung unserer Ausschreibungsplattform um auch den Prozess der Ausschreibungen stärker digital zu begleiten
- **Messen und Veranstaltungen:** Kompetente Vertretung unseres Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen unserer Vertriebspartner (unregelmäßig)

## WAS DICH AUSMACHT

- Du hast eine Ausbildung zum Versicherungskaufmann/-frau, ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast weitere Fortbildungen im Bereich Gewerbe absolviert
- Du hast einen guten Überblick der am Markt vorhandenen Produkte und mindestens drei Jahre Erfahrung im Bereich Gewerbeversicherungen
- Du hast bereits Erfahrung im Umgang und mit der Beratung von Versicherungsmaklern und Maklerbetreuern bei Versicherern
- Du hast eine Affinität zu Digitalthemen
- Du arbeitest gerne selbstständig, bist kreativ und bringst neue Ideen ein
- Du bist gerne dort, wo etwas passiert und scheust dich nicht davor, Verantwortung zu tragen
- Du sprichst fließend Deutsch und hast Sprachkenntnisse in Englisch

## WAS WIR DIR BIETEN

- **Moderne Unternehmenskultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, verbindliche Aussagen und die Möglichkeit, selbst zu gestalten, sind für uns Alltag
- **Steile Lernkurve:** Bei uns wird gestaltet und nicht abgearbeitet; viele Herausforderungen deines Jobs werden von dir erstmalig gelöst werden. Dich täglich lernen zu lassen und zusammen in regelmäßigen Meetings mit der Geschäftsführung zu reflektieren, hat höchste Priorität für uns
- **Einen Unterschied machen:** Wir möchten einen bleibenden Unterschied in der Branche machen - Deine Möglichkeit, mit uns zusammen deinen Fußabdruck zu hinterlassen
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** Kostenlose Getränke, Snacks und Obst, Sportangebot, Teamevents sowie ein attraktives Gehalt sind für uns selbstverständlich

→ ÜBER THINKSURANCE

Seit Markteintritt in 2016, haben wir uns rasant zum dominanten Player im digitalen Vertrieb von Gewerbeversicherungen - dem Zukunftsmarkt schlechthin - entwickelt. Mit unserer Vertriebs- und Analyse-Plattform schaffen wir Transparenz für Versicherte, Vermittler und Versicherer. Seitens der Vermittler arbeiten wir mit Pools, Vertrieben, Maklern, digitalen Geschäftsmodellen, Vertretern und Banken. Seitens der Versicherer arbeiten wir mit Vertrieb, Betrieb und Sparte fast aller Versicherer. Mit unserem stetig wachsenden Team sind wir an den neuesten Trends und setzen dort Maßstäbe. Werde jetzt Teil unseres Teams und gestalte mit uns zusammen die Zukunft des Versicherungsvertriebs!

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT FRÜHESTMÖGLICHEM STARTTERMIN!

Ansprechpartner:  
Jens Kollenda - Leiter Sales Management

[jobs@thinksurance.de](mailto:jobs@thinksurance.de)  
[www.thinksurance.de](http://www.thinksurance.de)