



THINK
SURANCE®

→ WIR SUCHEN

LEITER BANKENVERTRIEB



Frankfurt am Main



Ab sofort



Unbefristet & Vollzeit

→ UNSER TEAM SUCHT DICH

Du bist ein absoluter Vertriebsprofi im Versicherungs- oder Bankenumfeld? Du bist wortgewandt sowie analytisch und weißt genau, wie du die Ansprechpartner auf Bankenseite von unserer innovativen Technologie überzeugen kannst? Wenn du jetzt noch mit deiner Persönlichkeit das Team mitreißen kannst, sollten wir uns kennenlernen! Mit dir wollen wir den Versicherungsvertrieb in Banken der Zukunft gestalten!

→ BEI UNS GLEICHT KEIN TAG DEM NÄCHSTEN. ZU DEINEN AUFGABEN WIRD ZÄHLEN

- **Teamleitung:** Aufmerksame Leitung unseres Teams im Bankenvertrieb mit direkter fachlicher und disziplinarischer Personalverantwortung
- **Vertriebsplanung:** Eigenständige Entwicklung von vertrieblichen Ansätzen und Vorgehensweisen - viele Dinge, die wir im Bankenbetrieb vorhaben, sind Neuland für uns und die Branche
- **Vertrieb und Key Accounting:** persönliche Akquise, Beratung und Betreuung von Bankenpartnern, wie Sparkassen, genossenschaftlichen oder privaten Banken
- **Erfolgscontrolling:** Strukturierte Analyse des Vertriebserfolges und entsprechende Weiterentwicklung und Verfeinerung der Herangehensweise
- **Digitalisierung:** Fokussierte Weiterentwicklung unseres digitalen Angebots für Banken durch das erhaltene Feedback aus dem Markt

WAS DICH AUSMACHT

- **Du bist aus der Branche:** Bspw. durch Ausbildung und Berufserfahrung in der Banken- oder Versicherungsbranche
- **Du hast Erfahrung:** Bspw. durch mehrere Jahre Erfahrung im Job mit Führungs- und Leitungsfunktion oder Versicherungsvertrieb in Sparkassen, genossenschaftlichen oder privaten Banken
- **Du bist digital und prozessorientiert:** Bspw. in Projekten Prozesse zu optimieren und digitalisieren ist für dich nicht neu und bereitet dir Freude
- **Du bist ein Gestalter:** Bspw. bist du nicht zufrieden mit dem Status Quo und erarbeitest motiviert und selbstständig neue Lösungsansätze, die du auch bis zur Umsetzung begleitest

WAS WIR DIR BIETEN

- **Moderne Unternehmenskultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, verbindliche Aussagen und die Möglichkeit, selbst zu gestalten, sind für uns Alltag
- **Steile Lernkurve:** Bei uns wird gestaltet und nicht abgearbeitet; viele Herausforderungen deines Jobs werden von dir erstmalig gelöst werden. Dich täglich lernen zu lassen und zusammen in regelmäßigen Meetings mit der Geschäftsführung zu reflektieren, hat höchste Priorität für uns
- **Einen Unterschied machen:** Wir möchten einen bleibenden Unterschied in der Branche machen - Deine Möglichkeit, mit uns zusammen deinen Fußabdruck zu hinterlassen
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** kostenlose Getränke, Snacks und Obst, Sportangebot, Teamevents sowie ein attraktives Gehalt sind für uns selbstverständlich

→ ÜBER THINKSURANCE

Seit Gründung vor einigen Jahren, haben wir uns rasant zum dominanten Player im digitalen Vertrieb von Gewerbeversicherungen - dem Zukunftsmarkt schlechthin - entwickelt. Unsere Plattform hat zum Ziel, Intransparenz und Ineffizienz für Gewerbetreibende, Vermittler, Pools, Servicegesellschaften, Vertriebe, Banken sowie Versicherer abzuschaffen. Mit unserem ständig wachsenden Team bieten wir innovative Technologien und versuchen für alle unsere Partner eine Win-Win-Situation zu schaffen. Dabei arbeiten wir an den neuesten Trends und setzen neue Maßstäbe - beispielsweise im Bereich Data Analytics und digitale Prozessoptimierung.

In Zukunft gerne mit Dir!

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT FRÜHESTMÖGLICHEM STARTTERMIN!

Ansprechpartner:
Christopher Leifeld - Geschäftsführer

jobs@thinksurance.de
www.thinksurance.de