



THINK
SURANCE®

→ WIR SUCHEN

KEY ACCOUNT MANAGER VERSICHERUNGEN (m/w/d)



Frankfurt am Main



Ab sofort



Unbefristet & Vollzeit

→ UNSER TEAM SUCHT DICH

Wir sind ein erfolgreiches Insurtech-Unternehmen, welches sich zur Aufgabe gemacht hat, den Markt für gewerbliche Versicherungen zu digitalisieren und die Produktentwicklung zu revolutionieren. Unsere Online-Plattform bringt Kunden, Maklern sowie Versicherern die Chance, alle digitalen Möglichkeiten auszuschöpfen.

Dabei sind unsere Partnerschaften mit Versicherern ein wichtiger Bestandteil unseres Unternehmens und werden aus unserem Key Account Management Team Versicherer betreut. Hierbei werden laufende Projekte begleitet, neue Projekte aufgesetzt und gemeinsame Lösungen erarbeitet.

→ BEI UNS GLEICHT KEIN TAG DEM NÄCHSTEN. ZU DEINEN AUFGABEN WIRD ZÄHLEN

- **Maßnahmenentwicklung:** Eigenständige Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Intensivierung der Zusammenarbeit mit dem Key Account
- **Betreuung:** persönliche Akquise, Beratung und Betreuung unserer Versicherungspartner und Assekuradeure – inklusive dem Aufsetzen von digitalen Lösungen zur vereinfachten Betreuung
- **Erfolgscontrolling:** Strukturierte Analyse der Effekte einzelner Maßnahmen und entsprechende Weiterentwicklung und Verfeinerung der Herangehensweise
- **Kreative Lösungen:** Beratung unserer Partner bei deren (digitalen) Herausforderungen und Aufzeigen von Möglichkeiten und Lösungen zur Weiterentwicklung der Partnerschaft
- **Digitalisierung:** Fokussierte Weiterentwicklung unseres digitalen Angebots für Versicherer durch das erhaltene Feedback aus dem Markt

WAS DICH AUSMACHT

- **Du bist aus der Branche:** Bspw. durch ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- **Du hast Erfahrung:** Bspw. durch mehrere Jahre bei einem Versicherer – idealerweise mit Erfahrungen im Bereich Vertrieb oder Betrieb
- **Du bist digital und prozessorientiert:** Prozesse zu optimieren und zu digitalisieren ist für dich nicht neu und bereitet dir Freude
- **Du bist ein Gestalter:** Du bist nicht zufrieden mit dem Status Quo und erarbeitest motiviert und selbstständig neue Lösungen, die du auch bis zur Umsetzung begleitest
- **Du trägst gerne Verantwortung:** Mit deiner strukturierten Art bist du gerne eigenständig verantwortlich für Projekte und kannst viele Bälle gleichzeitig in der Luft halten
- **Du bist ein Teamplayer**

WAS WIR DIR BIETEN

- **Moderne Unternehmenskultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, verbindliche Aussagen und die Möglichkeit, selbst zu gestalten, sind für uns Alltag
- **Steile Lernkurve:** Bei uns wird gestaltet und nicht abgearbeitet; viele Herausforderungen deines Jobs werden von dir erstmalig gelöst werden. Dich täglich lernen zu lassen und zusammen in regelmäßigen Meetings mit dem Management zu reflektieren, hat höchste Priorität für uns
- **Einen Unterschied machen:** Wir sind dabei einen bleibenden Unterschied zu machen – hier ist Deine Chance, mit einem hochkarätigen Team deinen Fußabdruck zu hinterlassen
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** kostenlose Getränke, Snacks und Obst, Sportangebot, Teamevents sowie ein attraktives Gehalt sind für uns selbstverständlich

→ ÜBER THINKSURANCE

Seit der Gründung vor einigen Jahren, haben wir uns rasant zum dominanten Player im digitalen Vertrieb von Gewerbeversicherungen - dem Zukunftsmarkt schlechthin - entwickelt. Unsere Plattform hat das Ziel, Transparenz für Kunden, Vermittler, Pools, Servicegesellschaften, Vertriebe, Banken sowie Versicherer zu schaffen und Effizienzen zu heben. Mit unserem ständig wachsenden Team bieten wir innovative Technologien und versuchen für alle unsere Partner eine Win-Win-Situation zu schaffen. Dabei arbeiten wir an den neuesten Trends und setzen neue Maßstäbe - beispielsweise im Bereich Data Analytics und digitale Prozessoptimierung. In Zukunft gerne mit Dir!

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT WUNSCHGEHALT UND -STARTTERMIN!

Ansprechpartner:

Matthias Christ - Head of Insurance Partnerships

jobs@thinksurance.de

www.thinksurance.de