



THINK
SURANCE®

→ WIR SUCHEN

JUNIOR ACCOUNT MANAGER MAKLERVERTRIEB (m/w/d)



Frankfurt am Main



Ab sofort



Unbefristet & Vollzeit

→ UNSER TEAM SUCHT DICH

Du bist ein absoluter Vertriebsprofi in der Versicherungs- oder IT-Branche? Du bist wortgewandt sowie analytisch und weißt genau, wie du Geschäftsführer von Maklerunternehmen von unserer innovativen Technologie überzeugen kannst? Wenn du jetzt noch Spaß an Digitalisierung hast, sollten wir uns kennenlernen! Mit dir werden wir den Versicherungsvertrieb der Zukunft gestalten!

→ BEI UNS GLEICHT KEIN TAG DEM NÄCHSTEN. ZU DEINEN AUFGABEN WIRD ZÄHLEN

- **Vertrieb:** Persönliche Akquise und Beratung unserer direkt angeschlossener Versicherungsmakler und deren Ansprechpartner in Geschäftsführung und operativer Ebene
- **Betreuung:** Eigenständige Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Intensivierung der Zusammenarbeit mit unseren Partnern
- **Erfolgscontrolling:** Strukturierte Analyse des Vertriebs Erfolges und entsprechende Weiterentwicklung und Verfeinerung der Herangehensweise
- **Digitalisierung:** Fokussierte Weiterentwicklung unseres digitalen Angebots für Makler durch das erhaltene Feedback aus dem Markt

WAS DICH AUSMACHT

- **Du bist aus der Branche:** Bspw. durch Ausbildung und Berufserfahrung in der Versicherungs- oder IT-Branche
- **Du liebst Vertrieb:** Bspw. durch mehrere Jahre Erfolg im Vertrieb hast du dir und Anderen deinen Spaß an der Arbeit bewiesen
- **Du bist Networker:** Bspw. Durch Spaß und Erfahrung im Aufbau und der Pflege von langfristigen Beziehungen
- **Du bist digital und prozessorientiert:** Bspw. durch Erfahrung in Projektarbeit im Bereich der Digitalisierung und persönliches Interesse an Verbesserung von Prozessen
- **Du bist ein Gestalter:** Bspw. durch Unzufriedenheit mit dem Status Quo und motivierte und selbstständige Erarbeitung neuer Lösungsansätze, die du auch bis zur Umsetzung begleitest

WAS WIR DIR BIETEN

- **Moderne Unternehmenskultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungen, verbindliche Aussagen und die Möglichkeit, selbst zu gestalten, sind für uns Alltag
- **Steile Lernkurve:** Bei uns wird gestaltet und nicht abgearbeitet; viele Herausforderungen deines Jobs werden von dir erstmalig gelöst werden. Dich täglich lernen zu lassen und zusammen in regelmäßigen Meetings mit deinem Vorgesetzten zu reflektieren, hat höchste Priorität für uns
- **Einen Unterschied machen:** Wir möchten einen bleibenden Unterschied in der Branche machen - Deine Möglichkeit, mit uns zusammen deinen Fußabdruck zu hinterlassen
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** kostenlose Getränke, Snacks und Obst, Sportangebot, Teamevents sowie ein attraktives Gehalt sind für uns selbstverständlich

→ ÜBER THINKSURANCE

Seit Gründung vor einigen Jahren, haben wir uns rasant zum dominanten Player im digitalen Vertrieb von Gewerbeversicherungen - dem Zukunftsmarkt schlechthin - entwickelt. Unsere Plattform hat zum Ziel, Intransparenz und Ineffizienz für Gewerbetreibende, Vermittler, Pools, Servicegesellschaften, Vertriebe, Banken sowie Versicherer abzuschaffen. Mit unserem ständig wachsenden Team bieten wir innovative Technologien und versuchen für alle unsere Partner eine Win-Win-Situation zu schaffen. Dabei arbeiten wir an den neuesten Trends und setzen neue Maßstäbe - beispielsweise im Bereich Data Analytics und digitale Prozessoptimierung.

In Zukunft gerne mit Dir!

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG MIT FRÜHESTMÖGLICHEM STARTTERMIN!

Ansprechpartner:

Marc Gramlich - Leiter Maklervertrieb

marc.gramlich@thinksurance.de

www.thinksurance.de